

MEDIENMITTEILUNG VOM 22. NOVEMBER 2021

PXP Ventures

Schweizer Accelerator schwitzt für Start-ups

With a little help from my friends: Start-ups brauchen Starthilfen. Denn oft ist zwar die Produktidee grossartig, aber es fehlt an Umsetzungswissen, Business-Know-how oder den Ressourcen. Hier können sogenannte Accelerators und Facilitators unterstützen – wie die Winterthurer Firma PXP Ventures.

Es gibt mehr Gründe, warum Start-ups scheitern als warum sie Erfolg haben sollten. Deshalb ist Unterstützung von Dritten ein zentraler Erfolgsfaktor: Sei es, um Wissens- oder Ressourcenlücken zu füllen, die häufigsten Fehler zu vermeiden – oder um die Liquidität sicherzustellen.

VERSCHIEDENE LEISTUNGSMODELLE UND RISIKOMINIMIERUNG

Unterstützung bietet nun auch der Winterthurer Start-up-Accelerator und Facilitator PXP Ventures. «Wir bieten Start-ups, aber auch start-up-ähnlichen Konstrukten verschiedene Leistungsmodelle an – zum Beispiel Sweat for Equity», sagt Luc Holzach, einer der Gründer des Unternehmens, und ergänzt: «Damit gehen wir mit ins Risiko – und können dieses durch unser breites Know-how gleichzeitig minimieren. Ausserdem werden wir dadurch finanzierbar für Start-ups.»

Das Know-how des Accelerators liegt vor allem in den Bereichen Geschäftsmodelle, Go-to-Market-Strategien, Skalierung und Vermarktung. PXP Ventures ist ein Schwesterunternehmen der Partner & Partner AG, einer erfolgreichen Marketing- und Kommunikationsagentur. Deren Ressourcen können dabei ebenfalls genutzt werden: «Unser Atem ist lang, und wir schöpfen aus jahrzehntelanger, eigener Erfahrung», ergänzt Benno Maggi, Mitgründer der PXP Ventures und CEO der Partner & Partner AG.

NIEDERSCHWELLIGES ANGEBOT

Wie können interessierte Start-ups oder start-up-ähnliche Konstrukte von den Leistungen profitieren? «Ganz einfach: Man sucht mit uns das Gespräch und bewirbt sich bei uns, zum Beispiel direkt auf der Webseite pxp-ventures.ch. Wir sind ein acht-köpfiges Gremium, das über eine allfällige Zusammenarbeit und den Umfang des Investments entscheidet. In diesem Gremium kommen verschiedene Kompetenzen und Perspektiven zusammen, somit können wir relativ viele Themen inhaltlich abdecken – haben aber auch keine Berührungsängste gegenüber Neuem» sagt Luc Holzach.

GROSSE BANDBREITE

Zwei aktuelle Mandate von PXP Ventures zeigen die Bandbreite des Engagements: Beim ersten Mandat geht es um die weltweite Go-to-Market-Begleitung eines komplexen und nachhaltigen Mobilitätsprodukts. Von Strategie über Storytelling und Design bis hin zu Investor Relations ist alles in den Leistungen von PXP Ventures inkludiert. Als weiteres Mandat sei hier eine Beteiligung an einem universitären Spin-off für datengetriebene Kundenzentrierung erwähnt: Es beinhaltet den Bau der Plattform sowie deren Vermarktung. Weitere Projekte sind in der Pipeline – auf LinkedIn erhalten Sie die aktuellsten Infos.

 [linkedin.com/company/pxp-ventures](https://www.linkedin.com/company/pxp-ventures)

PXP VENTURES SPEZIALISIERT SICH AUF FOLGENDE BEREICHE

SUPPORT BEI FIRMEN- VERKÄUFEN UND NACHFOLGEPLANUNGEN

PXP Ventures unterstützt Unternehmen bei der Suche nach neuen Eigentümern oder Nachfolgelösungen. Der Support reicht von der Zukunftsausrichtung des Unternehmens oder des Produkts über die Investorensuche bis hin zur Durchführung der Pitches – oder das Führen durch den Gesamtprozess bis zum vertraglichen Abschluss.

GO-TO-MARKET-SUPPORT FÜR START-UPS

PXP Ventures hilft Early-Stage-Start-ups im Produkt- und Kommunikationsdesign sowie bei der Planung und Umsetzung der Go-to-Market-Strategie. Dazu gehört auch das Erarbeiten von innovativen Finanzierungslösungen und Unterstützung beim Funding.

BOT-MODELLE FÜR CORPORATE INNOVATION

PXP Ventures bietet Build-Operate-Transfer-Modelle: Einzelne Bereiche werden ganzheitlich aus einem Unternehmen herausgenommen, realisiert und zum richtigen Zeitpunkt wieder in die Unternehmung zurückgegeben. Das ist schneller und einfacher – das Resultat ist dabei optimal.

KONTAKT FÜR RÜCKFRAGEN

Luc Holzach

holzach@pxp-ventures.ch

+41 052 269 16 52

pxp-ventures.ch

PXP Ventures ist ein Start-up-Accelerator und Facilitator in Winterthur. Es unterstützt Start-ups und start-up-ähnliche Firmen oder Projekte mit verschiedenen Modellen bei der erfolgreichen Etablierung auf dem Markt. Im Zentrum stehen Business Cases, Go-to-Market-Strategien, Vermarktung aber auch Firmenverkäufe und Nachfolgeplanungen.

Partner & Partner AG ist eine Marketing- und Kommunikationsagentur in Winterthur. Die Agentur ist spezialisiert auf Branding, Marktaktivierung und Digitalisierung. Sie wurde 1995 gegründet und zählt ca. 45 Mitarbeitende.